djoin

Memperkenalkan

Pemberdaya Ekosistem Keuangan Digital Untuk Kesejahteraan Grassroot

Lifeatdjoin djoin_id Djoin id djoin id

Tentang Djoin

Djoin merupakan start-up yang berkomitmen mewujudkan ekosistem keuangan digital yang komprehensif sebagai layanan bagi lembaga keuangan mikro dengan fokus pada peningkatan kesejahteraan masyarakat grassroot.



Visi



Mensinergikan Lembaga Keuangan Mikro (LKM)
dengan mendorong inisiatif digitalisasi jasa keuangan untuk ”grassroot communities”

Mitra Integral Bagi Lembaga Keuangan Mikro (LKM)
untuk menjadi motor penggerak keberkelanjutan “grassroot communities”

Membuka Potensi Lembaga Keuangan Mikro dan Meningkatkan Kepercayaan
“grassroot communities” terhadap lembaga keuangan mikro

Membantu “grassroot communities” Mengatasi Penurunan Inisiatif Transaksi Keuangan
dengan memungkinkan mereka mengakses berbagai produk layanan keuangan non-kredit

Tentang Kami

Djoin merupakan start-up yang berkomitmen untuk mewujudkan ekosistem keuangan digital yang komprehensif sebagai layanan bagi lembaga keuangan mikro dengan fokus pada peningkatan kesejahteraan masyarakat grassroot



Koperasi yang sejatinya merupakan soko guru ekonomi bangsa sudah seharusnya berkembang menjadi koperasi modern agar dapat mendorong pertumbuhan UMKM dan masyarakat luas, khususnya di daerah pedesaan dari aspek permodalan maupun pelayanan jasa keuangan lainnya dan sebagai captive market konsumen. Selaras dengan program pemerintah untuk membangun koperasi modern di Indonesia.

Kenapa Djoin?

1

Mengajak Koperasi Untuk Berkembang Bersama

Membantu perkembangan usaha koperasi yang dapat memungkinkan koperasi untuk mengembangkan bisnisnya lebih luas dan efektif.

2

Membentuk Jaringan yang Mendukung

Membangun jaringan komunitas yang suportif dapat membantu individu merasa lebih percaya diri dan berdaya saat mereka menavigasi kompleksitas pengelolaan keuangan.

3

Membantu Koperasi Untuk Berkembang Sejalan Dengan Kebijakan Pemerintah

Hal ini dilakukan agar koperasi dapat beroperasi secara optimal dan memenuhi standar yang telah ditetapkan oleh pemerintah.

4

Membentuk Kerjasama Dengan Institusi Lokal

Membangun kemitraan dengan lembaga keuangan dapat membantu memfasilitasi akses ke modal dan layanan keuangan lainnya

5

Proaktif dalam Pengembangan SDM Koperasi

Perkembangan Koperasi tidak lepas dari kemajuan SDM-nya, hal ini dapat dilakukan dengan berbagai cara, seperti melaksanakan diklat, memberikan bantuan customer support dan banyak lainnya.

Produk Kami

Coopmax

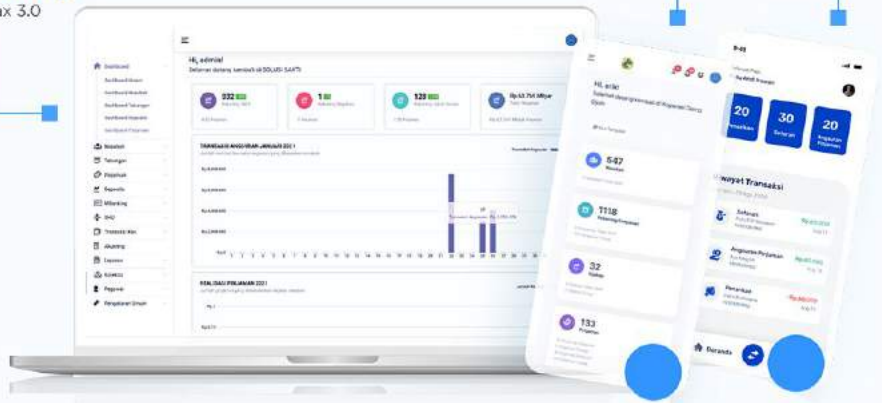
Powered by djoin

Memberikan bantuan kepada koperasi untuk mengelola operasional mereka dengan mudah dan memberikan transparansi bagi anggota

Core Banking
Coopmax 3.0

Mobile Banking
Mobile Banking 2.0

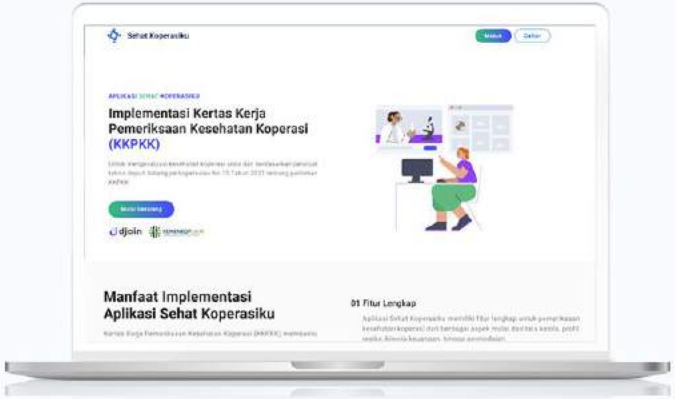
E-Collector



Sehat Koperasiku

Powered by djoin

Membantu koperasi melakukan evaluasi mandiri terhadap kesehatan koperasi berdasarkan petunjuk pelaksanaan dari Pemerintah



Produk Mendatang

Djoin Payment
Platform pembayaran untuk memfasilitasi transaksi keuangan klien

Notification Services
Menyediakan layanan otomatisasi notifikasi

E-KYC & Credit Scoring
Menyediakan layanan verifikasi anggota dan penilaian kredit secara digital dan sederhana

Visi Produk

Melalui Composable banking, kami memberikan layanan yang taulor-made untuk lembaga keuangan mikro (LKM) sesuai dengan kebutuhannya.



Our Benefits



Mempermudah Kegiatan Operasional



Aplikasi Yang Mudah Dimengerti dan Digunakan



Meningkatkan Keamanan Data



Meningkatkan Pertumbuhan LKM
Atas jumlah anggota, Pendapatan dan Aset secara keseluruhan



Membuka Peluang Mengembangkan Bisnis



Meningkatkan Kesadaran Digital LKM



Memudahkan Pembuatan Laporan



Mendukung LKM Menjadi Organisasi Yang Sehat

Perjalanan Perusahaan

2020 | 2021 | 2022 | **2023** | 2024 | 2025

Tahun Reformasi

Kami memulai di tahun 2020 sebagai penyedia software dengan merek SolusiSakti.

SOLUSISAKTI

Pasar menunjukkan bahwa ada celah dalam penyediaan sistem digital untuk lembaga keuangan tingkat dua sehingga kami memutuskan untuk fokus pada itu.

Fase Berkembang

- Menerima Pendanaan dan *Re-branding* ke Djoin
- Membangun Super-Team

Sept 22
Ikut serta dalam acara **Hub.id**



Dec 22
Memenangkan Kompetisi **PahlawanDigitalUMKM**



Jan 23
Merekrut *talents* dengan kredibilitas tinggi

Visi

Menjadi pemain terbesar di Indonesia dan juga Asia Tenggara

Menjadi pintu gerbang pedesaan Indonesia dengan bermitra dengan perusahaan lain

Pencapain

Dipercaya Oleh

70+

Telah dipercaya oleh 70+ Koperasi Terkemuka

225k

Memberikan Inklusi keuangan dan dampak langsung ke lebih dari 225.000 individu



Tersebar dibeberapa wilayah Indonesia seperti Bali, Jawa Timur, NTT, NTB, Sulawesi Selatan, Maluku, Maluku Utara dan Papua



Membangun super-team dengan merekrut orang-orang expert dibidangnya

Our Key Management



I Wayan Indra Adhi Suputra

CEO

A serial entrepreneur who founded a successful tech start-up in 2016 and is now leading his second start-up, Djoin. Committed to combining his background in tech with his social mission of improving the welfare of grassroots communities, he often dives directly into the fields, giving him an in-depth knowledge of the industry's characteristics and opportunities.

Tridatu Solution — Founder

dompetku — Expert Staff

ganeca digital — Chief Operating Officer



Farzikha Soerono

CPO

Prior to joining Djoin, Zikha has gained 8 years of experience in creating various financial services products from scratch. This includes holding a product lead position at GoPay and developing the Peduli Lindungi app for the Ministry of Health, which has more than 4 million users. Zikha had his own start-up, KOCEK, a chatbot-based financial platform, automate operational process of micro businesses.

Kementerian Kesehatan Republik Indonesia — Product, Digital Transformation Office

goto financial — Product Lead

traveloka — ke-cek — Chief Operating Officer



I Putu Takumi Wijaya

CFO

Takumi brings a unique blend of finance and social impact expertise to the team. With prior experience at a valuation advisory firm and McKinsey's social foundation, he is well-positioned to guide our financial strategy while remaining committed to making a positive impact in society.

McKinsey.org — Associate

BDO — Valuation Advisory



Kadek Willy Sanjaya

CCO

Previously working as an operational IT manager in an international chain, Willy is leading our commercial team. With practical experience in the field and a thorough understanding of market characteristics, Willy is committed to placing client interests first and fostering strong relationships with them.

MARRIOTT — Duty Manager

ACCOR — Night Auditor



I Gede Arya Maharta

CTO

As the leader of our big tech team, Arya is a Subject Matter Expert in Tech Development Architecture. He has successfully run his first tech start-up with Indra and has experience in tech development at government institutions.

Tridatu Solution — Co-Founder

IT Engineer

ganeca digital — Chief Technology Officer

Kisah Sukses Klien



Sebagai bagian dari pengembangan produk Marketplace kami, kami enghubungkan pemasok sepeda motor listrik dengan Koperasi untuk menyediakan pembiayaan. Hal ini menghasilkan permintaan yang tinggi dari anggota Koperasi Banjar Celuk

Koperasi Banjar Celuk



Para pedagang di KSP ARPA dapat meningkatkan jumlah pelanggan dan pendapatan mereka dengan mempromosikan dan mengiklankan diskon di gerai mereka bagi pengguna aplikasi seluler KSP

KSP Artha Sidhi



Kami berhasil mengurangi jumlah kasus kecurangan secara signifikan dan kami menyarankan klien untuk memperluas segmen pasar baru (Generasi Milenial) serta membantu mereka dalam persiapan kampanye

KSP Mitra Karya

djoin

Terima Kasih.

#berkembangbersama